

Empresas & Finanzas

Signaturit analiza la morosidad en 9.000 bases de datos en 10 segundos

La compañía espera facturar 34 millones, y crecer a un ritmo del 25 al 35%

Rubén Esteller MADRID.

Signaturit logrará una facturación de 34 millones de euros a cierre de 2022, lo que supone un crecimiento del 28% frente al año anterior, según indicó Sergio Ruíz, su consejero delegado, en una entrevista con elEconomista.es.

La firma nació en 2013 y el año pasado inició la operación conjunta con el fondo PSG (Providence Strategy Growth) con los que pretende liderar la firma digital en Europa.

“Curiosamente, cuando hay convulsión en el sector se crece más. Hemos notado el parón de la guerra de Ucrania en marzo pero ahora el crecimiento es desaforado” explica el máximo responsable de la compañía.

“Nuestras tecnologías, productos y herramientas se basan en facilitar la transformación digital de empresas y entidades públicas. Nos afecta el consumo como a otros sectores, si la aseguradora baja de pólizas pues te afecta pero no de una manera tan dura. Esperamos un crecimiento sostenido para los próximos años de un 25 a un 35%”, sostiene Ruíz.

“Nuestros productos permiten a otras compañías trasladar valor jurídico a una operación con un proceso on line, sin presencia física y con inmediatez” explica el consejero delegado de Signaturit.

La compañía acaba de poner en el mercado un nuevo producto para facilitar el análisis de los riesgos de morosidad. “Es un software con el que las entidades financieras (más de 800 en nuestro país) realizan un perfil de riesgo a tiempo real y basados en datos oficiales. Los antiguos modelos de crear un perfil de riesgo para cualquier tipo de cliente tenían un problema principal: dependías del cliente para entregar la



Sergio Ruíz, consejero delegado de Signaturit. EE

información -que se podía manipular- y era incómodo para el cliente. El periodo medio para obtener una hipoteca estaba en 24 días y ahora nosotros lo hacemos en 10 segun-

dos con toda la información viable que recoge el interesado de cada administración pública. Lo que hacemos es un software que le permite al usuario no tener que presen-

tar algo sino que le dará a un botón y le llega” explica Ruíz que además matiza que siempre “el usuario tiene que dar el permiso. Es el dueño de la información y él decide si lo da o no lo da”.

En España es el expediente de crédito pero es diferente al modelo de EEUU donde tienen un histórico de pagos y de su convivencia con el crédito. “En nuestro caso esa información es agregada en 9.000 sedes y el usuario le permitimos que en lugar de llamar al asesor, pueda acceder directamente, El control es suyo y luego decide si lo manda y a qué entidades. Si un usuario va a pedir una hipoteca lo que hacemos es que lo pueda solicitar online”, indica el ceo de Signaturit.

La empresa lleva 800 millones de operaciones acumuladas

En número de operaciones llevamos 100 millones en el primer semestre. Hemos crecido un 33% en cuanto al uso. Tenemos más de 800 millones de operaciones acumuladas y el crecimiento va en la función del precio. En España y Francia tenemos presencia con oficinas pero estamos en más de 40 países. Somos autoridad de certificación en otros países y cuentan como clientes con el 80% del Ibx o empresas como AON, Cepsa, Alcampo, PwC, Accenture o Deloitte, entre otras.

Alemania avala a Trafigura y se garantiza acceder a materias primas

Suministrará material no ferroso durante cinco años al país

R. E. M. MADRID.

Trafigura, uno de los mayores traders mundiales de materias primas, ha suscrito un préstamo de 800 millones de dólares a cinco años, a través de Societe Generale y sindicado con siete bancos participantes.

El préstamo está garantizado por el gobierno alemán a través de la Agencia de Crédito a la Exportación (ECA) Euler Hermes Aktiengesellschaft. La garantía se concede en el marco del programa de préstamos no vinculados para respaldar el compromiso de Trafigura de suministrar, en virtud de un acuerdo de cinco años de duración, de

800
MILLONES DE DOLARES

Es la cantidad que ha sido avalada por Alemania con un acuerdo con SG y siete bancos

hasta 500.000 toneladas de metales no ferrosos a Alemania.

El programa Untied Loan es un instrumento para garantizar el suministro a largo plazo de materias primas estratégicas a Alemania.

A cambio de ofrecer cobertura en la financiación, Trafigura se ha comprometido a un nuevo pacto de suministro de materias primas estratégicas a largo plazo. El acuerdo incluía una revisión de las políticas y el rendimiento medioambiental, social y de gobernanza (ESG) de Trafigura pero supone un paso adelante de Alemania para reforzar el acceso a materias primas clave en los próximos meses.

DLA insta a facilitar los permisos de inversión extranjera

Cree que ya hay dificultad para financiar grandes compras

Rubén Esteller MADRID.

El despacho DLA Piper ha instado al Gobierno a dar pasos adelante en la regulación de la inversión extranjera en España. En estos momentos, los procesos existentes suponen

una demora para los cierres de las operaciones, aunque en la mayor parte de los casos se logran las autorizaciones necesarias.

El despacho presentó esta semana su informe de inteligencia sobre el sector de las fusiones y adquisiciones global.

En el caso español, los socios del despacho José María Gil-Robles y Joaquín Echánove aprecian un aumento del número de operaciones de venture capital y de su tamaño.

Asimismo, destacan como tendencia el incremento de las operaciones bilaterales durante este ejercicio de 2022.

DLA Piper asegura que no está notando un impacto por la situación de incertidumbre actual del mercado gracias al tamaño de las operaciones que habitualmente realizan en este despacho, generalmente dentro del espectro de las empresas de mediano tamaño. Por contra, si que aprecian una mayor di-

ficultad para el cierre de financiaciones a partir de los 1.000 millones de euros, lo que podría suponer una ralentización de las grandes operaciones de compra.

Desde el despacho consideran que sectores como las energías renovables, principalmente la fotovoltaica, van a seguir con mucha fuerza este año y destacan el elevado número de operaciones que hay en estos momentos sobre la mesa de los despachos. En la misma lí-

nea consieran que los sectores más atractivos en estos momentos son salud y biotecnología, agro y alimentación, servicios de consultoría, financiero y seguros e infraestructuras de telecomunicaciones como el cable.

DLA asegura en su informe que ve problemas para avanzar en la inversión de impacto en España por la falta de activos y que se tendrá que ver el impacto real de la reforma de la ley concursal.